

Chemie und Service  
im Sinne der Umwelt



## 1. Basisschulung

der hebro chemie GmbH

**Herr Peter Tunk-Haspel**

hat mit sehr gutem Erfolg  
an der Schulung teilgenommen.

06.04.06

Datum

*i. V. R. Bredt*  
hebro chemie GmbH  
Mönchengladbach

Vertriebsleitung

Chemie und Service  
im Sinne der Umwelt



2. Basisschulung  
der hebro chemie GmbH

**Herr Peter Tunk-Haspel**

hat mit gutem Erfolg  
an der Schulung teilgenommen.

10.7.06

Datum

Vertriebsleitung

hebro chemie GmbH  
Mönchengladbach

Chemie und Service  
im Sinne der Umwelt



# Zertifikat

3. Basisschulung  
der hebro chemie GmbH

**Herr Peter Tunk-Haspel**

hat mit gutem Erfolg  
an der Schulung teilgenommen.

13.11.2006

Datum

Geschäftsleitung **hebro chemie GmbH**  
Mönchengladbach

**Chemie und Service  
im Sinne der Umwelt**



Durch seine guten  
Verkaufserfolge erreichte

**Herr Peter Tunk-Haspel**

den

**Starter-Club 2006.**

Herzlichen Glückwunsch!

Mönchengladbach, den 26.01.2007

hebro chemie GmbH

Udo Schmidt

Geschäftsleitung

Chemie und Service  
im Sinne der Umwelt



für

**Peter Tunk-Haspel**

über eine Gutschrift von

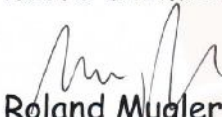
**€ 200,00**

für das

Marketingbudgetkonto

Mönchengladbach, den 14.04.2008

hebro chemie GmbH

  
Roland Mugler  
Geschäftsleitung

Chemie und Service  
im Sinne der Umwelt



# Urkunde

Durch seine guten  
Verkaufserfolge erreichte

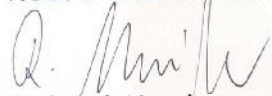
**Herr Peter Tunk-Haspel**

die Incentive-Reise  
Wien 2008.

Herzlichen Glückwunsch!

Mönchengladbach, den 30.01.2009

hebro chemie GmbH



Roland Mugler

Geschäftsleitung



Motivation, die bleibt.

Martin Limbeck  
Trainings® Team

# **Zertifikat**

**Peter Tunk-Haspel**

---

hat an dem Seminar

**DAS NEUE HARDESELLING®**  
**Verkaufen heißt verkaufen**

**Stufe I**

**26.02.2007**

---

erfolgreich teilgenommen.



Martin Limbeck Trainings® Team  
Geschäftsführer  
D-61352 Bad Homburg  
E-Mail: [limbeck@ml-trainings.de](mailto:limbeck@ml-trainings.de)  
Internet: [www.ml-trainings.de](http://www.ml-trainings.de)  
0800 - Limbeck

## **Zertifikat**

**Peter Tunk-Haspel**

---

hat an dem Seminar

**DAS NEUE HARDSELLING®**  
Verkaufen heißt verkaufen

**Stufe III**

**29.09.2008**

---

erfolgreich teilgenommen.



Martin Limbeck  
Odenwaldstraße 24a  
D-61352 Bad Homburg  
E-Mail: [kontakt@martinlimbeck.de](mailto:kontakt@martinlimbeck.de)  
Internet: [www.martinlimbeck.de](http://www.martinlimbeck.de)  
0800 - Limbeck